

ЭЛЕКТРОМОБИЛ АВТОМОБИЛЛАРИНИ ЖОЙИДА БОРИБ ҚУВВАТЛАНТИРИШ ХИЗМАТИ



Тошкент 2024 йил

Лойиҳанинг мақсади:

Хизматлар кўрсатиш соҳасида электромобил автомобилларини жойида бориб қувватлантириш лойиҳасини ташкил этиш орқали аҳолини вақтини тежаш ва талабларини енгиллаштириш, бизнесларни автоматлаштириш, хориждан инвестиция жалб қилиш учун муҳим соҳалардан бири ҳисобланади.

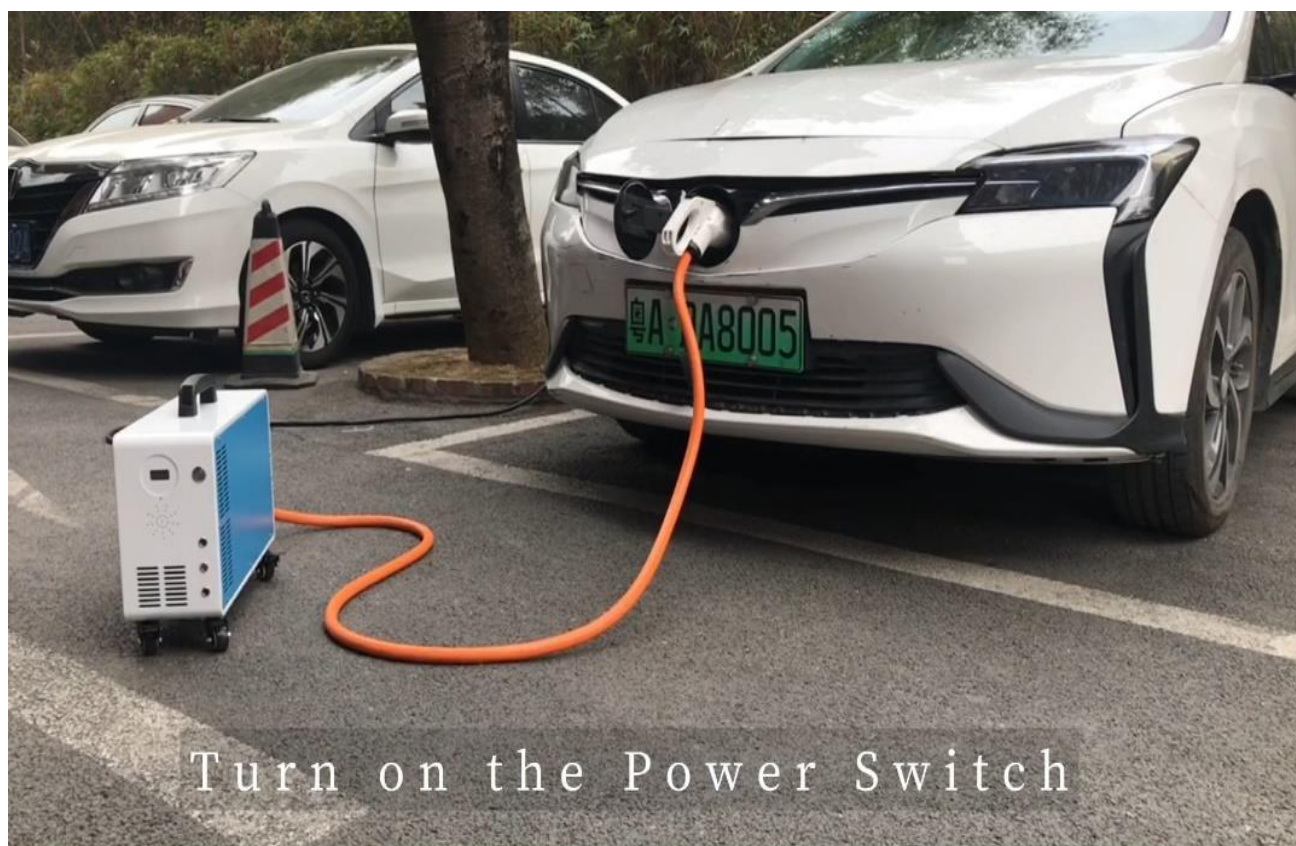
Савдо бозорининг мақсади ва баҳосининг хусусиятлари:

- ушбу бизнес йўналишини танлаш, ушбу бозор сегментини бизнинг минтақамизда нисбатан кам рақобатга эга бозор сифатида тавсифлаш мумкинлиги билан боғлиқ;

- барқарор ривожланмоқда ҳамда юқори даромадли ҳисобланади.

Бизнеснинг қуйидаги хатарлари мавжуд:

- 1) форс-мажор ҳолатлари (турли хилдаги бахтсиз, техноген фалокатлар ва бошқалар);
- 2) Об-ҳаво ёмонлашуви орқали талабнинг камайиши;
- 3) Рақобат кучайганлиги сабабли сотишнинг пасайиши.



Хавфли вазиятларни ҳал қилиш ва олдини олиш:

1. Ҳар қандай сабабга кўра форс-мажор ҳолатлари юзага келганда,

ускунани нархининг тахминан 30% йўқотиш билан сотиш мумкин.

2. Асбоб ускунани турли кўнгилсиз ҳолатлардан сақлаш учун уни Миллий гвардия кўриқлаш хизматига улаш, камера кузатуви мавжуд бўлган масканларга ўрнатиш зарур.

3. Рақобат кучайган вақтда чегирмалар бериш, доимий мижоз лойиҳасини ишга тушириш ва соҳани кенгайтириш керак.

Ушбу турдаги хизмат кўрсатиш Россия ва Европа мамлакатларида оммалашган бўлиб, унга катта харажат талаб қилинмайдиган бизнес турларидан бири ҳисобланади.

Электромобил автомобилларини жойида бориб қувватлантириш ушбу турдаги бизнесни бошлаш ва ташкил этишда тадбиркор ишни қуйидаги кетма-кетликда амалга оширишни маслаҳат берамиз.

1. Харажатлар ва даромадлар режасини ўзингиз учун тахминий қилиб тузиб олиш;

2. Ҳужжатлар билан боғлиқ масалаларни ҳаммасини хал қилиш;

3. Ўрнатиш билан боғлиқ бўлган харажатларни ва ҳужжатларни тайёрлаш;

4. Ускуналарни сотиб олиш учун ишончли таъминотчи топиш;

5. Реклама қилиш учун маркетинг тизимини ишлаб чиқиш;

6. Назорат қилувчи ва тузата олувчи устани топиш ёки ходимларни топиб берадиган ташкилот билан шартнома қилиш.



Шунингдек, қуйидаги Потенциал талабга таъсир етувчи омилларни кўзда тутиш.

- ҳудудда таклифнинг талабдан кам бўлиши (хизмат кўрсатиш дефицити) – яъни таклифнинг хаддан зиёд камайиб кетиши талабнинг кескин кўтарилишига, мижозларнинг дефицитга айланган хизматга эътибори ва харид қилишга интилиши ошишига олиб келади;

- автомашиналар оқими даражаси – яъни йирик савдо ва дам олиш объектларига ташриф буюрувчиларнинг оқимининг ошиб бориши хизмат харидини ошириб, потенциал талабнинг ошишига ва аксинча камайиши потенциал талабнинг камайишига сабаб бўлади;

- ижтимоий сиёсат – ижтимоий ҳимоянинг яхшиланиши ва ижтимоий муҳитнинг барқарорлиги потенциал талабга тўғри мутаносиб равишда таъсир килади;

- рақобатбардошликни таҳлил қилиш ва рақобат сиёсатини аниқлаш;
- ҳудудда мазкур турдаги хизмат мавжуд ёки мавжуд эмаслиги аниқлаш.

Ушбу ускунанинг нархи Чет давлатларда 350.0-400.0 млн сўмни ташкил этади.

ИШЛАБ ЧИҚАРИШ РЕСУРСЛАРИГА ЭҲТИЁЖ

Ушбу лойиҳанинг ишга тушириш орқали хизмат 24 соат автомашиналарга хизмат кўрсата олади ҳамда ортиқча ишчи кучи талаб қилмайди.

ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ТУРИНИ РЎЙХАТДАН ЎТКАЗИШ

Ушбу хизматни ҳужжатлар ва қонунлар билан танишишингиз керак. Ҳужжатларни расмийлаштириш “Давлат Хизматлари Маркази” томонидан расмийлаштирилади.

ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ТУРЛАРИ

Мослама фақатгина бир хил турдаги хизмат кўрсатади.

Ушбу ммосламанинг хизмат кўрсатиш ўртача нархи қуйидагича белгиланади:

сўм

Хизмат тури	Вақти	Нархи
Электромобил автомобилларини жойида бориб қувватлантириш	1 соатгача 125 кВт	187 500

ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ОБЪЕКТНИНГ ЙИЛЛИК ХИЗМАТ КЎРСАТИШ РЕЖАСИ

сўм

Хизмат кўрсатиш номи	Ўл. бир.	1 кунда кўрсатилади ганхизмат миқдори	1 ойда кўрсатилади ганхизмат миқдори	1 йилда кўрсатиладиган хизмат миқдори
Электромобил автомобилларини жойида бориб қувватлантириш	дона	5	150	1 800

ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ОБЪЕКТНИНГ ХАРАЖАТЛАРИ

Бир йиллик харажатлари

сўм

	Харажат номи	1 ойлик	йиллик	Ускуна сони	Жами суммаси
1	Ёқилғи	1 830 000	21 960 000	2	21 960 000
1	эл.Энергия харажати (кВт.с)	18 750	225 000 кВт.с (600 сўм)	2	135 000 000
	ЖАМИ:				156 960 000

Штат жадвали

сўм

	Лавозими	Сони	Битта штат ойлик маоши	Жами 5-йил ойлик маош
1	Усталар	1	3 000 000	180 000 000
	ЖАМИ	1	3 000 000	180 000 000

Марказнинг 5-йиллик хизмат кўрсатишдан тушган тушуми

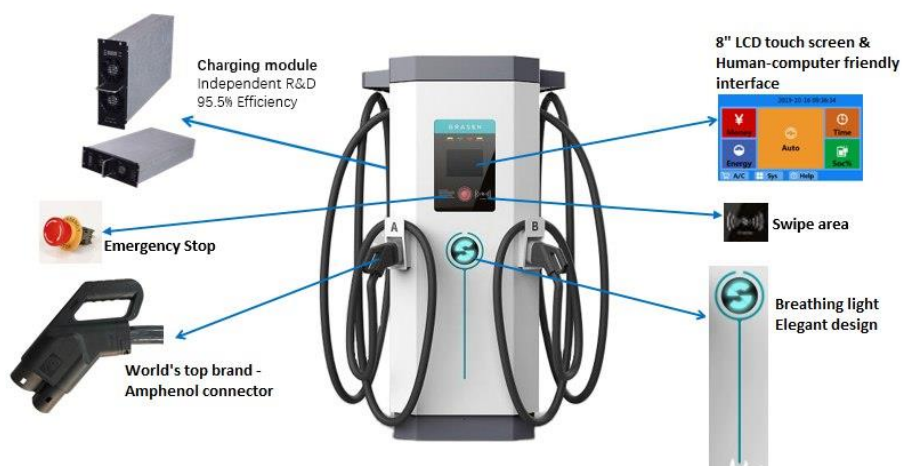
сўм

№	Хизмат кўрсатувчи мослама сони	Ҳар бири бир йилда кўрсатадиган миқдори	2 таси кўрсатадиган хизмат миқдори	Хизмат нархи	Жами суммаси
1	2	168 750 000	337 500 000	187 500	1 687 500 000

Хизмат кўрсатувчи ускуналар

сўм

№	Таъмилар ускуналари	Ўз маблағи	Кредит маблағлари	Жами суммаси
1	Электромобил автомобилларини жойида бориб қувватлантириш жамланмаси	108 000 000	250 000 000	358 000 000



МОЛИЯВИЙ ҲИСОБОТ

сўм

ЛОЙИХАНИНГ ДАСТЛАБКИ ҚИЙМАТИ			
	Ўз маблағи	Кредит маблағи	Жами
Мослама хариди	108 000 000	250 000 000	358 000 000
Лойиҳанинг умумий қиймати	30%	70%	100%
Қопланиш даври	108 000 000	250 000 000	5 йил
Молиялаштириш объектлари			
Мослама хариди	358 000 000	358 000 000	

СОФ ТУШУМ ВА СОФ ФОЙДА

сўм

Номланиши	5- йилда
Автошиналарга техник хизмат курсатиш	1 687 500 000
Маош ҳаражатлари	180 000 000
Реклама ҳаражатлари	15 000 000
Кўзда тутилмаган бошқа ҳаражатлар	20 000 000
Ёқилғи	109 800 000
эл.Энергия ҳаражати (кВт.с)	675 000 000
Кредит фоизи	93 306 000
Кредитнинг асосий қисми	250 000 000

Ўз маблағлари ҳисобидан	108 000 000
Солиққа қадар тушган даромад	344 394 000
Фойда солиғи 12%	41 327 300
Соф фойда	303 066 700